

# PROGRAMME DE FORMATION

## REHAUSSEMENT DE CILS NIVEAU 2

### OBJECTIFS

- Développer ses compétences en Lashlift
- Se distinguer dans leur domaine et offrir à ses clients des prestations hautement personnalisées et de qualité supérieure.

### PUBLIC CONCERNE ET PREREQUIS

- Chef d'entreprise (niveau minimum CAP esthétique-cosmétique)
- Salariée en esthétique (niveau minimum CAP esthétique-cosmétique)
- Technicienne du regard

### PROGRAMME

#### Jour 1

##### Matin :

- Présentation de la formatrice et des stagiaires.
- Révision des Normes d'Hygiène et de Sécurité : Approfondissement des pratiques avancées pour garantir un environnement sûr et professionnel.
- Évaluation Avancée des Cils : Techniques détaillées pour un diagnostic précis, permettant de personnaliser davantage le traitement en fonction des cils du client.
- Maîtrise des Effets Spécifiques : Techniques pour créer des effets personnalisés (effet "œil de biche", effet "naturel amplifié") adaptés aux souhaits et caractéristiques du client.
- Techniques de Placement Avancées : Utilisation experte des PADS et des lotions pour maximiser l'effet du LashLift, incluant l'ajustement de l'apex pour des résultats optimisés.
- Stratégies pour les Cils Difficiles : Solutions créatives pour traiter les types de cils les plus exigeants, y compris les stratégies pour corriger les erreurs courantes et les LashLifts précédents mal réalisés.
- Innovations dans les Matériaux : Exploration des dernières avancées en termes de matériaux et d'outils, incluant les nouvelles générations de PADS et leur application spécifique.
- Techniques de Mélange de Lotions : Méthodes avancées pour mélanger et appliquer les lotions pour obtenir des résultats sur mesure et prolonger la durée du LashLift.
- Gestion des Réactions et des Sensibilités : Protocoles avancés pour anticiper et traiter les réactions allergiques ou les sensibilités, assurant le confort et la sécurité du client.
- Marketing Avancé et Positionnement : Techniques de marketing et de communication pour positionner vos services de LashLift au-dessus de la concurrence et attirer une clientèle haut de gamme.
- Démonstration Pratique par la Formatrice : Focus sur les techniques avancées et les nouveaux outils, avec démonstration en direct de la personnalisation du LashLift

## Après-midi :

- Accueil du modèle : Application des compétences de diagnostic avancées pour planifier une session de LashLift personnalisée.
- Sélection et Application des PADS : Choix des PADS en fonction de l'objectif spécifique de courbure et d'effet désiré, et application précise.
- Personnalisation du Traitement : Techniques pour ajuster la formule des lotions en fonction du type de cil et de l'effet recherché.
- Gestion des Défis Techniques : Exercices pratiques sur les modèles pour maîtriser les cils difficiles et les situations imprévues.
- Finitions et Revue : Techniques de finition avancées pour assurer un résultat impeccable et revue des étapes clés pour une qualité constante.
- Évaluation et Feedback : Session de feedback individuel pour chaque stagiaire, évaluation des compétences acquises et discussion sur les pistes d'amélioration.
- FAQ et Session de Clôture : Réponses aux questions restantes, partage des meilleures pratiques et conseils pour continuer à évoluer dans la pratique du LashLift.
- Bilan de formation

## **METHODE ET MOYENS PEDAGOGIQUES**

---

- Travail théorique sur manuel remis au stagiaire
- Apprentissage de la technique sur modèle
- Matériel : une liste vous a été fourni dans votre dossier d'inscription. Le reste du matériel sera fourni par Le Comptoir Beauté

## **MODALITE DE SUIVI ET APPRECIATION DES RESULTATS**

---

- Fiche de présence émargée
- Contrôle des connaissances effectué à l'issue de la formation
- Certificat de formation remis aux stagiaires après contrôle des connaissances

## **DELAIS D'ACCES**

---

- L'organisme de formation Le Comptoir Beauté s'engage à répondre sous 48h à toute demande d'information relative à la demande d'inscription du client et se tient à votre disposition du lundi au vendredi de 9 h à 18 h au 05 56 72 30 60 ou en prenant un rdv téléphonique avec notre service "Renseignements et Inscriptions".
- Nous nous engageons à vous faire accéder à la formation, au plus tard un mois après votre demande (sauf période de fermeture de l'organisme de formation et sous réserve de places disponibles)
- Les inscriptions aux formations doivent intervenir au plus tard 24h avant la date de début de la session (hors week-end, jours fériés et fermeture annuelle)

## **DUREE DE LA FORMATION**

8h00 : 8 heures par jour

Horaires : 9h00 – 12h30 / 13h30 – 18h

## **TARIF DE LA FORMATION**

300 euros nets par stagiaire

